



Defence Innovation in der Schweiz

Stephan Hirth, Senior Vice President Business Area RIO, 29.02.2024

Accelerator Programm für mehr Innovation

Langfristige Zusammenarbeit - Gemeinsame Entwicklung von Services und Produkten

- Entwicklung innovativer Produkte und Dienstleistungen durch Outside-in-Ansatz
- Ideen von Startups und der Industrie fördern
- Zugang zu neuen Ideen, modernen Technologien und innovativen Geschäftsmodellen
- Startups und Kleinunternehmen beim Eintritt in den Sicherheitsmarkt unterstützt
- RUAG agiert als Katalysator und vertrauensvoller Integrator

Erkenntnisse aus dem Accelerator Programm

Welche Gegebenheiten gilt es zu beachten

- Vorbehalte von Investoren betreffend Investitionen im Rüstungsmarkt
- Schweizer Defence Markt oft zu klein für eine strategische Ausrichtung
- Beschaffungsprozesse sind langwierig
- Markteintritt ins Gouvernemental Business ist schwierig
- Akzeptanz der Sicherheitsindustrie nimmt zu
- Internationale Märkte und Investitionen gewinnen deutlich an Dynamik

K-Works: Schweizer Defense und Security Startups fördern

Rahmenbedingungen, damit ihr uns auf dieser Mission begleiten könnt und wollt?

- Rasant verändernde Sicherheits- und Bedrohungslagen
- Schnelle, pragmatische und zukunftsweisende Lösungen
- Stärkung der Sicherheit und Wehrfähigkeit der Schweiz