

Medienkonferenz zum Thema China – Schweiz

Markt China im Wandel

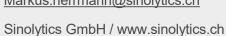
Wie bleibt der Maschinenbau im Wettbewerb

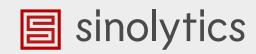
erfolgreich?

Präsentation der wichtigsten Studien- und Umfrageerkenntnisse

Zürich, 13. Juli 2021







Sinolytics – a European research-based consultancy entirely focused on China

Profile

- Founded in 2017, Sinolytics is a client-serving, agile boutique consultancy with offices in Berlin, Zurich and Beijing
- Uniquely blending in-depth research with management consulting approach to value delivery
- Operating at the nexus of business and policy and analyzing China's political economy, Sinolytics advises companies from across business sectors and functional areas
- 50 + clients, including some of the largest and most respected foreign companies operating in China

Key expertise areas



Macro-, industrial and S&T/innovation policies 14th FYP, automotive, S&T cooperation, 5G/new infrastructure



China's digital economy and digital transformation Digital platforms, valuetization of data, AI, startups/VC



Market governance and regulatory compliance CLS encryption/PIP/MLPS 2.0/x-border, CSCS, environment



Social policies: welfare and domestic consumption Health, pension, urbanization, rural economy and labor



Finance, geoeconomics (trade/investment) & geopolitics Financial opening-up, BRI, RCEP, tech decoupling, EU-China



Public and Governmental Affairs (PGA)
Structures, strategy, stakeholder analysis, network support

Approach

Primary source and Chinese-language research

Problem-solving and developing tailored solutions

Flexible delivery formats: strategies, reports, workshops

Depth in content, while
strong
in contextualization
Extensive expert
network and research
partners





























Studienzielsetzung, Methodik und Autorenteam

Zielsetzung:

 Analyse von Chinas Wirtschaftspolitik anhand des neuen 14. Fünfjahresplan und Entwicklung von Handlungsanregungen als Impulse

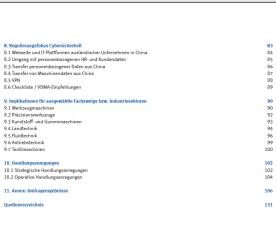
Methodik:

- Extensive Recherchen chinesischer
 Originalquellen (Regierungsdokumente, Think Tank-Positionspapiere, Medien, etc.)
- Durchführung einer Umfrage
 - 109 Mitgliedsfirmen von Swissmem
 - Ausgewählte qualitative Interviews

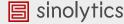
Autorenteam Sinolytics:

- Markus Herrmann Chen (Ko-Studienleiter)
- Dr. Jost Wübbeke (Ko-Studienleiter)
- Jacky Ives
- Martin Catarata
- Luisa Kinzius
- Fynn Heide





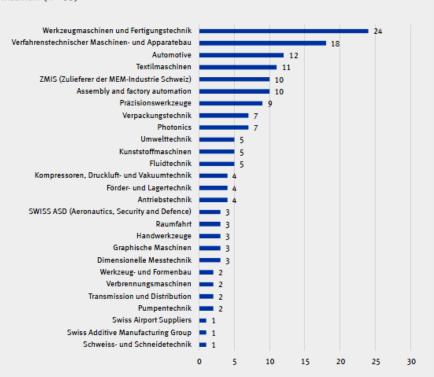
Heutige Präsentation fokussiert auf allgemeine Erkenntnisse - Kap. 9. betrachtet Implikationen für einzelne Maschinenbau-Fachzweige



Kurz-Charakterisierung der Swissmem-Surveyteilnehmenden (1/2)

1.2. In welchem Industriesektor ist Ihr Unternehmen tätig? (Mehrfachnennung möglich)

Swissmem (N = 99)



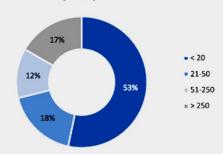
1.4. Wie ist Ihr Unternehmen in China aufgestellt? (Mehrfachnennung möglich)

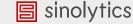
Swissmem (N = 96)



1.3. Wie viele Mitarbeiter hat Ihr Unternehmen in China vor Ort?

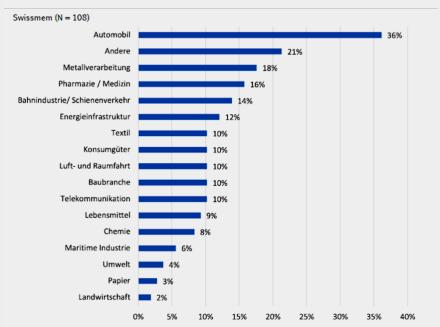
Swissmem (N = 90)



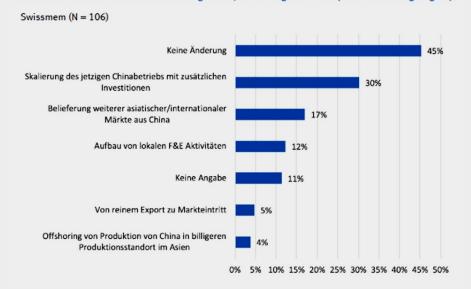


Kurz-Charakterisierung der Swissmem-Surveyteilnehmenden (2/2)

1.7. Was sind die wichtigsten Abnehmerindustrien Ihres Unternehmens in China? (maximal 3 Antworten)



1.8. Wie wird sich Ihre China-Geschäftsstrategie kurz-/mittelfristig verändern? (Mehrfachnennung möglich)





Wirtschaftsmodell: Die chinesische Regierung perfektioniert ihr hybrides Wirtschaftsmodell

- Chinas Wirtschaft ist nominell eine "sozialistische Marktwirtschaft" und entwickelt sich nicht in Richtung einer Marktwirtschaft i.S. der OECD-Definition
- Vielmehr perfektioniert China sein eigenes Modell eines "Staatskapitalismus", in welchem der Staat die Steuerung über wesentliche Aspekte der Wirtschaft behält (Staatsunternehmen, Industriepolitik, Marktöffnungen, etc.) bei gleichzeitiger Bedeutung der Privatwirtschaft
- Intensive Marktverzerrungen als Folge dieses Modells bleiben eine strukturelle Herausforderung
- Zugleich sind Liberalisierungsschritte im Marktzugang, bei Produktionsfaktoren (v.a. Boden und Land), einer ernsthafteren Anti-Monopolpolitik und IP-Gesetzgebung zu beobachten – eine weitere Priorität ist Verbesserung des allgemeinen Geschäftsumfelds
- Industriepolitik setzt mehr auf marktbasierte Instrumente (z.B. Technologiebörsen und Industrieleitfonds), verfolgt aber mit zunehmend divergierender Standardsetzung industriepolitische Ziele

3.3 Welche wirtschaftspolitischen Maßnahmen beeinträchtigen Ihr Unternehmen am meisten? (maximal 3 Antworten)

Swissmem (N = 102)

Andere: Kommende Entkoppelung chinesische / demokratische Hemisphäre, Strafzölle beim Export, Bürokratie



3.2. Von welchen wirtschaftspolitischen Maßnahmen profitiert Ihr Unternehmen in China am meisten? (maximal 3 Antworten)

Swissmem (N = 103)

Eine allgemeine Verbesserung des Geschäftsumfelds



14. Fünfjahresplan: Fokus auf Binnenmarkt und technologische Eigenständigkeit

- Der nationale 14. Fünfjahresplan (21-25) legt wichtigste Leitlinien für soziale und wirtschaftliche Entwicklung fest und bildet Rahmen für lokalen und fachspezifische Pläne
- Leitgedanken der chin. Führung bei Redaktion des 14.
 FJP:
 - Überzeugung, dass "der Westen im Niedergang" sei und Selbstvertrauen in das eigene politische System
 - Weitere Zuspitzung des Konflikts mit USA und nationale Sicherheit als umgreifendes Regierungskonzept
 - Vor Augen geführte Lieferkettenabhängigkeiten und Bedarf nach mehr technologischer Eigenständigkeit
 - · Erkannte Stärken in Digitalökonomie und Industriebasis
 - Strategische Wichtigkeit des Staatssektors
- "Duale Zirkulation" als neues Makrokonzept legt Fokus auf Binnennachfrage und will China zu "Gravitationsfeld" für ausländisches Kapital und Technologie machen
- Xis Ankündigung der CO2-Neutralität bis 2060 stösst Intensivierung der Umweltpolitik an

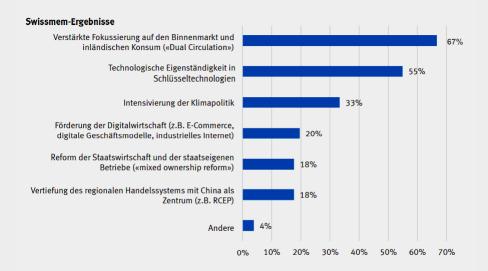
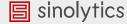


Abbildung 15: Die größten Hindernisse der Geschäftstätigkeit in China laut VDMA und Swissmem-Mitgliedern Quelle: Umfrage Sinolytics und VDMA



Made in China 2025: gemischte Bilanz, wachsender Wettbewerbsdruck

- MiC25 hat einzelne Erfolge in Substituierung ausländischer Technologie (z.B. Batterien, 5G-Netzwerke) erzielt, aber viele Marktanteilsziele verfehlt (z.B. Halbleiter) und Digitalisierung industrieller Fertigung liegt weiterhin weit hinter Industrieländern
- Chinesische Maschinenbauer, wie Haitian, Yizumi und Broadex, haben im Rahmen von MiC25 technologisch aufgeholt und bedienen derzeit erfolgreich das mittlere Segment
- Wettbewerbsintensivierung bei fortgeschrittenen Technologien und mittelfristige Substituierung ausländischer Technologie in diesen Bereichen ist wahrscheinlich
- 14. FJP legt Technologie-Prioritäten fest, die Maschinenbau betreffen (z.B. Flugzeugmotoren, Medizintechnik, intelligente Fertigung, autonome Fahrzeuge)
- Spezifische Fünfjahrespläne für Maschinenbau, intelligente Fertigung sowie einzelne Industriesektoren wie Roboter, Landmaschinen oder Baumaschinen sind in Erarbeitung
 - Der Entwurf für den Plan für intelligente Fertigung sieht vor, dass 70% der Ausrüstung für intelligente Fertigung in 2025 von chinesischen Firmen gestellt wird, z.B. Fünf-Achsen Bearbeitungszentren, hochpräzise Servo-Motoren

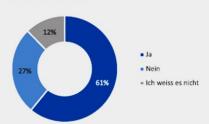
Abbildung 4
Fortschritt in der intelligenten Fertigung nach Bewertung des chinesischen Industrieministeriums (MIIT)

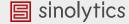
100%
80%
60%
40%
National Automobil ICT Elektronik Spezielle Anlagen Generelle Anlagen

- 4 und 5: Wissens- und Modell-basierte Optimierung von Aktivitäten / Realisierung von Systemen für Vorhersage, Frühwarnungen, Selbst-Adaption und künstliche Intelligenz
- 3: Koordinierung zwischen wichtigen Produktionsschritten innerhalb und außerhalb des eigenen Bereichs
- 2: Wichtige Produktionsschritte sind standardisiert und digitalisiert
- 1: Erste Schritte der Digitalisierung

3.4. Erwarten Sie bis 2025 eine erhebliche Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit Ihrer chinesischen Konkurrenz?



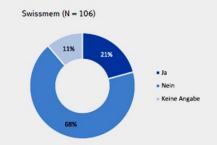




Geopolitik: USA-China Entkoppelung schreitet voran – 1/5 der befragten Firmen betroffen

- Strategische Rivalität zwischen China und den USA treibt wirtschaftliche und technologische Entkopplung voran
- Maschinenbauer sind v.a. von angehobenen Zöllen betroffen (z.B. US-Zölle auf Halbfertigware mit grossen Auswirkungen auf Fluid- und Antriebstechnik)
- Viele autonome Instrumente mit extra-territorialer Wirkung:
 - Handelskontrolllisten der USA können Export von Produkten mit US-Tech nach China unterbinden
 - Die **US-Entitätsliste** kann kommerzielle Interaktionen mit gelisteten chinesischen Firmen unterbinden
 - Das neue chinesische Exportkontrollgesetz kann Exporte von dual-use Gütern aus China heraus unterbinden
 - Die Liste unzuverlässiger Entitäten gibt der chinesischen Regierung die Möglichkeit, US Exportkontrollen zu kontern und mit dem Blocking Statute können diskriminierende Aktivitäten von ausländischen Firmen gegen chinesischen Firmen geahndet werden
- Auswirkungen für Schweizer Maschinenbauer:
 - Zölle bleiben weiterhin relevantes Hindernis für Handel
 - Extraterritoriale Instrumente werden künftig weiter intensiviert, so dass Schweizer Maschinenbauer mit weiteren Handelseinschränkungen zu rechnen haben

5.3. War Ihr Unternehmen bislang durch den US-Chinesischen Handelskonflikt und der damit angestoßenen technologischen Entflechtung (Decoupling) betroffen?



5.4. Falls ja, welche konkreten Auswirkungen hat Ihr Unternehmen erfahren? (Mehrfachnennung möglich)

Swissmem (N = 22)

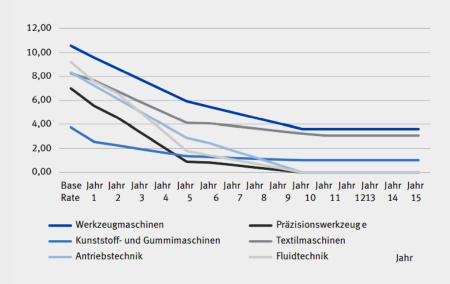
Andere: Skepsis gegenüber ausländischen Anbietern steigt generell; Produktionsverlagerung von Kunden



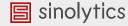
<u>Handel</u>: Chinas Aussenwirtschaftspolitik zielt auf Regionalisierung und Erhaltung von Abhängigkeiten

- Die chinesische Führung will mit der Aussenwirtschaftspolitik China-zentrierte Wertschöpfungsketten und ausländische Abhängigkeiten gezielt erhalten sowie Lieferketten für höhere "Stabilität" auf politische Partner ausrichten
- Weitere Prioritäten sind: Umsetzung des RCEP zur verstärkten wirtschaftlichen Integration im Asien-Pazifik, innovative und digitale Handelsförderung inkl. cross-border E-Commerce sowie neue Freihandelsabkommen (v.a. CN-JP-RK)
- Nach Ratifikation des RCEP stellen sich für den Schweizer Maschinenbau v.a. drei strategische Effekte ein:
 - Kurzfristiger geschäftsfördernde Wachstumseffekte durch wirtschaftliche Integration
 - 2. Mittel-/langfristig **negative Wettbewerbseffekte** v.a. von japanischer Konkurrenz sind aufgrund des CH-CN FTAs grundsätzlich vernachlässigbar
 - 3. Langfristige **Teilverschiebungen** von chinesischen Produktionsnetzwerken (Offshoring) in die Region mit Fokus auf Indonesien, Thailand, Malaysia und Laos

Abbildung 30 Importzollsenkung je Fachverband ggü Schweiz unter CH-CN FTA (Durchschnitt betroffener HS8 Zölle je Fachverband)



Quelle: Schweiz-China FTA, Sinolytics-Berechnung



Handlungsanregungen

Strategische

- Innovation unverändert im Fokus und proaktive Analyse von Substitutionsrisiken
- Analyse des sinnvollen Lokalisierungsgrads
- Evaluation einer "China for Asia"-Strategie
- Ausbau von Dienstleistungen rund um Produkt
- Beschleunigte Digitalisierung und Einbeziehung in Geschäftsmodell

Operative

- Ausreichend Fokus auf Compliance (z.B. CSL)
- Mehr Aufmerksamkeit auf Regierungsbeziehungen (Government Affairs)
- Durchführung von Normen-/Standardanalysen
- Ausschöpfen Möglichkeiten für den Schutz geistigen Eigentums
- Bessere **Synchronisierung** von Perspektiven des Hauptsitzes und der Tochtergesellschaft

Auch aktuelle, China-bezogene Schweizer wirtschaftspolitische Entwicklungen für Schweizer Maschinenbauer in Studie betrachtet:

Neue China-Strategie des Bundesrats, Investitionskontrolle, Unternehmensverantwortung, Seidenstrassen-MoU, Schweiz-China FTA



Weitere Auskünfte erteilen: Jonas Lang, Stv. Leiter Kommunikation Tel. +41 44 384 48 30 / Mobile +41 79 777 41 36 E-Mail j.lang@swissmem.ch Philippe Cordonier, Responsable Suisse romande Tel. +41 21 613 35 85 / Mobile +41 79 644 46 77 E-Mail p.cordonier@swissmem.ch

